

18 września 2007



Szansa rozwoju przedsiębiorców stawiających pierwsze kroki w biznesie

Coraz więcej Polaków myśli o własnej firmie. Jednak dobry pomysł na biznes nie zagwarantuje sukcesu rynkowego bez odpowiedniej wiedzy, doświadczenia i niezbędnego kapitału.

Na szczęście powstało wiele inicjatyw, dzięki którym początkujący przedsiębiorcy mogą liczyć na pomocną dłoń w sferze organizacji biznesu, a co ważniejsze - dofinansowania zaplanowanych działań inwestycyjnych.

Programy regionalne

Firmy rozpoczynające działalność biznesową mogą się ubiegać o bezpośrednie wsparcie na inwestycje o wartości do 2 mln euro w ramach regionalnych programów operacyjnych (RPO). Oferowana pomoc finansowa ma postać refundacji poniesionych wydatków kwalifikowanych, związanych z realizacją inwestycji (w tym m.in. kosztów nabycia lub wytworzenia środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych). Oznacza to, że początkujący przedsiębiorca najpierw musi sam zgromadzić niezbędny kapitał, a dopiero później może liczyć na zwrot poniesionych kosztów.

Należy pamiętać, że wsparcie w ramach RPO mogą uzyskać już istniejące start-upy, nie przewidziano zaś możliwości wsparcia na inicjowanie działalności gospodarczej.

Maksymalna wysokość wsparcia jest uzależniona od wielkości przedsiębiorstwa i lokalizacji inwestycji. W różnych województwach przewidziano różne limity wsparcia (patrz: mapa i tabelka).

Z uwagi na potrzeby rozwojowe poszczególnych regionów preferowane są projekty wdrażające innowacyjność produktową lub procesową oraz technologie informacyjno-komunikacyjne (ICT).

Przy opracowywaniu struktury finansowania przedsięwzięcia należy mieć na uwadze indywidualny charakter poszczególnych RPO, które promują określone rodzaje projektów inwestycyjnych, odpowiadających potrzebom danego województwa. Dlatego też szczegółowa analiza zakresu i dostępnego poziomu wsparcia w ramach poszczególnych RPO może być

jednym z istotnych wyznaczników (pod kątem możliwości uzyskania dofinansowania) lokalizacji inwestycji typu greenfield.

Inwestycje w nowo powstałe przedsiębiorstwo o wartości powyżej 2 mln euro mogą być dofinansowane ze środków programu operacyjnego "Innowacyjna gospodarka" (PO IG), przy czym w tym wypadku wymagany jest wysoki poziom innowacyjności przedsięwzięcia, rozumiany jako wdrożenie rozwiązań stosowanych w Polsce w danej branży nie dłużej niż trzy lata.

Firma na wsi

Wsparcie dla nowo powstających przedsiębiorstw oferuje również "Program rozwoju obszarów wiejskich 2007 - 2013" (PROW) oraz program operacyjny "Zrównoważony rozwój sektora rybołówstwa i nadbrzeżnych obszarów rybackich 2007 - 2013". W ramach działania "Tworzenie i rozwój mikroprzedsiębiorstw", należącego do Osi III PROW, wsparcie uzyskują przedsiębiorcy mający siedzibę na obszarach wiejskich, którzy planują realizację inwestycji związanych z tworzeniem lub rozwojem mikroprzedsiębiorstw działających w zakresie:

- usług dla gospodarstw rolnych, leśnictwa lub dla ludności;
- sprzedaży hurtowej i detalicznej;
- rzemiosła lub rękodzieła; i robót i usług budowlanych oraz instalacyjnych;
- usług turystycznych oraz związanych ze sportem, rekreacją i wypoczynkiem;
- usług transportowych;
- usług komunalnych;
- przetwórstwa produktów rolnych lub jadalnych produktów leśnych;
- magazynowania lub przechowywania towarów;
- wytwarzania produktów energetycznych z biomasy;
- rachunkowości, doradztwa lub usług informatycznych.

Maksymalny poziom dofinansowania na utworzenie lub rozwój mikroprzedsiębiorstwa wynosi do 50 proc. kosztów kwalifikowanych, przy czym wysokość pomocy dla jednego przedsiębiorcy zależy od liczby planowanych do utworzenia nowych miejsc pracy i nie może przekroczyć 300 tys. zł (wyjątkiem jest działalność z zakresu przetwórstwa produktów rolnych i leśnych, dla której maksymalna wysokość wsparcia wynosi 100 tys. zł).

Dla hodowców i przetwórców ryb

Z kolei program operacyjny "Zrównoważony rozwój sektora rybołówstwa i nadbrzeżnych obszarów rybackich 2007 - 2013" wspiera działalność gospodarczą w zakresie m.in. hodowli ryb oraz przetwórstwa i obrotu produktami rybnymi, przy czym priorytetowo pomoc

otrzymają nowo powstałe lub rozwijające się mikro-i małe przedsiębiorstwa, które mogą liczyć na refundację do 60 proc. kosztów kwalifikowanych.

Pierwsze terminy składania wniosków o wsparcie w ramach "Programu rozwoju obszarów wiejskich 2007 - 2013" oraz programu operacyjnego "Zrównoważony rozwój sektora rybołówstwa i nadbrzeżnych obszarów rybackich 2007 - 2013" zostaną ogłoszone najwcześniej w II połowie 2008 r.

Programy dotacyjne realizowane ze środków funduszy unijnych funkcjonują na zasadzie refundacji poniesionych wydatków, dlatego też przedsiębiorca starający się o dofinansowanie musi na dzień złożenia wniosku zapewnić źródła finansowania całości planowanych wydatków inwestycyjnych. Co wobec tego zrobić, gdy środki własne nie wystarczą na pokrycie kosztów realizacji przedsięwzięcia, a bank nie chce udzielić kredytu?

A może debiut na giełdzie?

Innowacyjnym spółkom z krótkim stażem biznesowym pomoc oferuje Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW), która pod koniec sierpnia uruchomiła nowy rynek NewConnect.

To nowa możliwość finansowania rozwoju młodych przedsiębiorstw, które mają dobre pomysły na biznes i duży potencjał wzrostu, ale nie posiadają odpowiednich funduszy na dynamiczny rozwój. Tym samym NewConnect jest pierwszą platformą transakcyjną między małymi, nowoczesnymi spółkami, które dopiero budują swoją historię i pozycję rynkową, a inwestorami zainteresowanymi projektami o podwyższonym poziomie ryzyka (m.in. fundusze private equity/venture capital, fundusze hedgingowe i inwestorzy indywidualni).

Idea nowego rynku GPW została zbudowana na trzech założeniach:

1. Łatwo

NewConnect jest zorganizowany w formie alternatywnego systemu obrotu z uproszczonymi procedurami wejścia na giełdę oraz bardziej liberalnymi - w porównaniu z rynkiem regulowanym - wymaganiami formalno-informacyjnymi. Spółki notowane na NewConnect są zwolnione z obowiązku składania raportów kwartalnych i audytowania raportów półrocznych.

2. Szybko

Nowy rynek GPW umożliwia młodym spółkom wybór spośród dwóch sposobów debiutu giełdowego:

- oferta publiczna, spełniająca wszystkie wymogi proceduralne rynku regulowanego

(wraz z koniecznością przygotowania opasłego prospektu emisyjnego i zatwierdzenia go przez Komisję Nadzoru Finansowego), lub

- oferta prywatna kierowana do maksymalnie 99 inwestorów, której podstawą będzie krótki dokument informacyjny, tj. “uproszczony prospekt emisyjny”, przygotowywany i zatwierdzany przez autoryzowanego doradcę. Dzięki temu czas oczekiwania na pierwsze notowanie został skrócony do dwóch, trzech miesięcy (dla porównania sześć - dziewięć miesięcy na rynku regulowanym).

3. Tanio

Dzięki minimalnym obowiązkom informacyjnym oraz symbolicznym opłatom giełdowym pozyskanie kapitału na NewConnect jest dużo tańsze w porównaniu z rynkiem regulowanym, a tym samym bardziej dostępne i atrakcyjne dla małych, początkujących spółek. Istotnym wsparciem dla młodych spółek w drodze na giełdę są autoryzowani doradcy (firmy inwestycyjne lub doradcze), którzy mają pomagać spółkom w przygotowaniach do debiutu i współpracować z nimi przez minimum rok notowań, czuwając nad dopełnianiem obowiązków informacyjnych, oraz animatorzy rynku (Market Makers), dbający o płynność obrotu akcjami spółki przez co najmniej dwa lata od debiutu.

Do końca września 2007 r. GPW spodziewa się na NewConnect około dziesięciu spółek, a w przyszłym roku nawet kilkudziesięciu podmiotów.

Do wejścia na NewConnect będzie zachęcać również Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości, która w ramach działania 3.3 programu operacyjnego “Innowacyjna gospodarka” - “Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MŚP” umożliwi mikro-, małym i średnim przedsiębiorstwom bezpośrednio ubieganie się o dotację na pokrycie do 50 proc. kosztów emisji oraz debiutu na giełdzie.

NewConnect może stworzyć doskonale warunki do szybkiego rozwoju małych podmiotów, przygotowując je jednocześnie do późniejszego wejścia na rynek główny GPW. Z kolei większe możliwości rozwoju i finansowania ryzykownych przedsięwzięć będą stymulować zwiększenie aktywności badawczo-rozwojowej i inwestycyjnej w obszarze innowacji i zaawansowanych technologii, a inwestorom znacząco zwiększą szansę odkrycia hitu na miarę Google.

Gdy bank nie chce dać kredytu

Program operacyjny “Innowacyjna gospodarka” oraz regionalne programy operacyjne oferują przedsiębiorcom, oprócz bezpośrednich dotacji, wsparcie dla instytucji otoczenia biznesu, m.in. dla inkubatorów przedsiębiorczości, funduszy kapitału zaangażowanego,

pożyczkowych czy poręczeń kredytowych.

Dzięki skutecznej realizacji założeń programów już w najbliższym czasie możemy spodziewać się łatwiejszego dostępu do zewnętrznych źródeł finansowania oraz pomocy merytorycznej w zakresie kształtowania ścieżki rozwoju firmy pod kątem innowacyjności oraz wzrostu konkurencyjności.

Część środków z budżetu regionalnych programów operacyjnych zostanie przeznaczona na dokapitalizowanie m.in. funduszy pożyczkowych oraz poręczeń kredytowych, co pozwoli tym instytucjom rozszerzyć skalę wspierania małych i średnich przedsiębiorstw w procesie zakładania i rozwijania działalności gospodarczej (fundusze pożyczkowe), jak również w zakresie ułatwienia im dostępu do źródeł finansowania zewnętrznego, w tym w szczególności do produktów kredytowych i pożyczkowych (fundusze poręczeń kredytowych).

Z kolei na poziomie centralnym (priorytet III PO IG) realizowane będą działania związane z tworzeniem infrastruktury instytucji wspierających powstawanie innowacyjnych przedsiębiorstw od momentu zaistnienia wstępnej koncepcji projektu, aż do wsparcia kapitałowego na jego realizację. Tym samym, przedsiębiorcy będą mogli liczyć na większy dostęp do usług inkubatorów przedsiębiorczości, centrów transferu technologii i innowacji oraz parków naukowo-technologicznych.

Ponadto, wsparcie powstawania i rozwoju funduszy załączkowych, dokonujących inwestycji kapitałowych w innowacyjne przedsięwzięcia na początkowych etapach rozwoju ma szansę spopularyzować formy finansowania z użyciem kapitału podwyższonego ryzyka i pośrednio przyczynić się do zwiększenia realizacji wysoko innowacyjnych przedsięwzięć. Należy przy tym pamiętać, że fundusze załączkowe będą oferowały wsparcie kapitałowe w wysokości maksymalnie 1,5 mln euro dla pojedynczego przedsiębiorcy.

Limity pomocy z regionalnych programów operacyjnych dla firm rozpoczynających działalność



Źródło: Dobra Firma, 2007.09.18