

12 listopada 2021



Spotkanie informacyjne dla przedsiębiorców zainteresowanych eksportem do krajów Afryki Północnej

Urząd Marszałkowski Województwa Świętokrzyskiego zaprasza do udziału w drugim z cyklu czterech proeksportowych spotkań informacyjnych online dla przedstawicieli małych i średnich przedsiębiorstw z województwa świętokrzyskiego, w ramach projektu pn.: „Świętokrzyskie - hard to pronounce, easy to do business in”, współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Działanie 2.4 Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Świętokrzyskiego na lata 2014-2020, pt.: Afryka Północna (Maroko, Algieria, Tunezja, Egipt). Spotkanie odbędzie się 17 listopada 2021 r.

Termin spotkania:

17 listopada 2021 r. w godz. 11.00-13.00 w formule online.

Tematyka spotkania:

- Dlaczego warto inwestować w Afryce?
- Warunki wejścia na wybrane rynki afrykańskie.
- Ogólny kontekst prawny prowadzenia biznesu międzynarodowego.
- Jak negocjować umowy handlowe w transakcjach eksportowych? Jak zadbać o bezpieczeństwo takich transakcji?
- Gospodarka po pandemii COVID-19, perspektywy współpracy w nowej rzeczywistości – czy w konsekwencji pandemii pojawiły się nowe nisze rynkowe dla polskich producentów, z jakich szans mogą teraz skorzystać?
- Biznes internetowy na rynku afrykańskim.
- Nowa era transgranicznego handlu – e-commerce.
- Narzędzia marketingowe w eksporcie.
- Startup (jak przygotować się do podbicia rynku, jakich błędów unikać negocjując kontrakty z partnerami zagranicznymi, jak zainteresować swoim produktem inwestorów/odbiorców).
- Różnice międzykulturowe.
- Case study – dobre praktyki; jakich błędów unikać?
- Konsultacje indywidualne z ekspertem.

Rejestracja na wydarzenie znajduje się pod linkiem:

- app.evenea.pl

Spotkanie prowadzone będzie przez zespół ekspertów-praktyków:

- **Zbigniew Popowski** – International MBA. Specjalista z zakresu zabezpieczania i finansowania handlu międzynarodowego z 20-letnią praktyką w bankowości i finansach. Współorganizator i partner zagranicznych misji gospodarczych. Zajmuje się doradztwem w zakresie handlu zagranicznego, zarządzania ryzykiem walutowym oraz ryzykiem inwestycji. Właściciel spółki doradczej zajmującej się wsparciem przedsiębiorstw w rozwoju działalności na rynkach zagranicznych, w tym krajach Bliskiego Wschodu. Więcej informacji: www.popowski-advisory.com.
- **Marek Zmysłowski** jest przedsiębiorcą, inwestorem i managerem z wieloletnim doświadczeniem, który podejmował się budowania firm i serwisów internetowych w Afryce. Działalność prowadził w 17 krajach Czarnego Lądu. Dogłębnie poznał afrykański rynek – jego potrzeby, problemy, wymagania i formy pozyskiwania specjalistów. Marek Zmysłowski to między innymi założyciel startupów jak HotelOnline.co czy Jumla Travel (wcześniej Jovago.com). Obie firmy działają w branży

hotelarskiej. Obecnie, Marek Zmysłowski współpracuje przy projektach afrykańskich, które prowadzi szereg dużych firm (np. Google), organizacji czy instytucji finansowych (np. Bank Światowy). Więcej informacji: marekzmyslowski.com.

Korzyści z udziału w spotkaniu informacyjnym:

- minimum 2 godziny zajęć, w tym część warsztatowa
- komplet materiałów szkoleniowych
- konsultacje indywidualne.

Kontakt

W celu uzyskania dodatkowych informacji, prosimy o kontakt pod numerami telefonu: [41 365 81 81](tel:413658181) lub [41 365 81 82](tel:413658182).

Do pobrania

[Program spotkania](#)